



Christoph Huser

Verkaufsleiter

Kurzprofil

Leidenschaftlicher Verkaufsleiter mit mehrjähriger Erfahrung als Key Account Manager inklusive Geschäftsfeldentwicklung sowie Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen im BtoB Bereich.

Kontakt

Gäbrisstrasse 12a
9400 Rorschach

079 543 96 66

chhuser@bluewin.ch

Referenzen

N.F.

«Besonders erwähnen möchten wir seine hohe Begeisterungsfähigkeit sowie seine unkomplizierte Arbeitsweise. Mit einem guten Blick für das Wesentliche führte er seine Aufgaben immer planvoll, methodisch und gründlich aus.»

J.D.

«Christoph's incredible adaptability with clients has let him excel in turnover achievement.»



KERNKOMPETENZEN

9 Jahre Erfahrung als Int. Sales Manager & Business Developer im produzierenden Gewerbe & Medizintechnik (GL Mitglied)
8 Jahre Erfahrung als Key Account Manager in der Informatik und im produzierenden Gewerbe (Schweiz, Europa, USA, Asien)
4 Jahre Erfahrung als Kundenberater & Projektleiter in der Informatik (Schweiz)



AUS- UND WEITERBILDUNGEN

2017 Professional Certificate in Event Safety and Security Management
2006 - 2007 Verkaufsleiter SAWI
1993 - 1994 Verkaufskordinator SAWI
1985 - 1987 Ausbildung zum Luftverkehrsangestellten Swissair AG



IT-SKILLS

MS Office, Apple Mac OS und MS Windows.
SAP, Bexio sowie diverse weitere Programme zur Optimierung des digitalen Marketings.
Ravyn System (critical event management system) und weitere Spezialsoftware.

BERUFLICHE SCHWERPUNKTE

Sales	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ●
Key Account	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ○
Business Development	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ○
Marketing/ PR	● ● ● ● ● ● ● ● ○ ○

Fremdsprachen: Deutsch Muttersprache, Englisch verhandlungssicher, Französisch gut und Italienisch moderat