



# Christoph Huser

Verkaufsleiter

## Kurzprofil

Leidenschaftlicher Verkaufsleiter mit mehrjähriger Erfahrung als Key Account Manager inklusive Geschäftsfeldentwicklung sowie Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen im BtoB Bereich.

## Kontakt

📍 Gäbrisstrasse 12a  
9400 Rorschach

☎ 079 543 96 66

✉ chhuser@bluewin.ch

## Referenzen

### N.F.

«Besonders erwähnen möchten wir seine hohe Begeisterungsfähigkeit sowie seine unkomplizierte Arbeitsweise. Mit einem guten Blick für das Wesentliche führte er seine Aufgaben immer planvoll, methodisch und gründlich aus.»

### J.D.

«Christoph's incredible adaptability with clients has let him excel in turnover achievement.»



## KERNKOMPETENZEN

9 Jahre Erfahrung als Int. Sales Manager & Business Developer im produzierenden Gewerbe & Medizintechnik (GL Mitglied)  
8 Jahre Erfahrung als Key Account Manager in der Informatik und im produzierenden Gewerbe (Schweiz, Europa, USA, Asien)  
4 Jahre Erfahrung als Kundenberater & Projektleiter in der Informatik (Schweiz)



## AUS- UND WEITERBILDUNGEN

2017 Professional Certificate in Event Safety and Security Management

2006 - 2007 Verkaufsleiter SAWI

1993 - 1994 Verkaufskordinator SAWI

1985 - 1987 Ausbildung zum Luftverkehrsangestellten Swissair AG



## IT-SKILLS

MS Office, Apple Mac OS und MS Windows.

SAP, Bexio sowie diverse weitere Programme zur Optimierung des digitalen Marketings.

Ravyn System (critical event management system) und weitere Spezialsoftware.

## BERUFLICHE SCHWERPUNKTE

Sales	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ●
Key Account	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ○
Business Development	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ○
Marketing/ PR	● ● ● ● ● ● ● ● ○ ○

Fremdsprachen: Deutsch Muttersprache, Englisch verhandlungssicher, Französisch gut und Italienisch moderat